



CONGRESO NACIONAL DE FEFE: MESA SOBRE LA DISTRIBUCIÓN

JUAN I. GÜENECHEA: "LA DISTRIBUCIÓN ESPAÑOLA TIENE UN TAMAÑO MUY PEQUEÑO. INCLUSO LOS MÁS GRANDES SOMOS MUY PEQUEÑOS. Y ESO HARÁ QUE OTROS INTENTEN ENTRAR"

REPRODUCIMOS A CONTINUACIÓN CASI ÍNTEGRA LA PONENCIA DEL VICEPRESIDENTE DE COFARES, JUAN IGNACIO GÜENECHÉZ, EN EL CONGRESO NACIONAL DE FEFE



(...) "En la última reunión del Grupo Europeo de Distribución hemos tomado una decisión importante con el voto en contra de Fedifar, Cofares y SECOT (en la que está integrada CECOFAR). Hemos pasado de ser la European Association Pharmaceutical On-line Salers a European Healthcare Distributors. Es decir, en el subtítulo desaparece farmacéutico y la condición mayoritaria de distribuidores.

Había que convertirse en una asociación de proveedores de salud, de distribuidores de healthcare, no específicamente farmacéutico. Y eso es lo que está pasando. Independiente de esto tenemos en común en toda Europa muchas cosas. El marco regulatorio. Se ha apuntado que anteriormente el tema de las nuevas prácticas distribución, algo de lo que vais a empezar a oír a hablar en los próximos años, el sistema electrónico de identificación de medicamentos, que nos va implicar a todos y también a la farmacia.

Está basado en el desarrollo de la directiva sobre falsificación. Y va a obligar a que cada medicamento, cada unidad de venta tenga un código identificativo. Y tendremos que pasarlo, verificarlo y trabajarlo todo el entorno europeo para asegurar la veracidad del producto. Está ya en marcha, con un proyecto, la tecnología, etc. y habrá que implantarlo en tres años. A ver cómo lo gestionamos entre otros porque puede haber costes...

Otro gran problema en la distribución farmacéutica europea es la relación con los proveedores. fundamentalmente con la industria farmacéutica. Estamos hablando de la gestión de la escasez, del desabastecimiento, que es un mal crónico del mercado farmacéutico internacional en estos momentos. Por muchas causas, de la cual la menor es el comercio paralelo, aunque también puede ser en determinados sitios. O incluso problemas como la disponibilidad de materias primas. Las dificultades regulatorias para el registro, el nivel, están creando auténticos problemas del suministro de determinados medicamentos.

Y esto conlleva, entre otras cosas, al sistema de cuotas, que trae de cabeza a la distribución farmacéutica europea porque no consigue obtener el suficiente número de medicamentos que necesita para su distribución. En las últimas 5 reuniones del GIRP desde hace dos años, hemos hablado de cuotas un 20% del tiempo. Y luego el tema económico, ya explicado: precios, contención del gasto como norma universal. Y la aparición de tendencias como biosimilares.

Cofares, ya lo saben, es el primer operador de distribución farmacéutica en España y único con implantación en todo el territorio nacional. Más de 30 almacenes y obviamente, con vocación de distribución farmacéutica, de capital farmacéutico al servicio del modelo de farmacia. Hemos hecho lo de todos, pero un poco más allá: desarrollar, primero, mejoras operativas con objeto de mantener la sostenibilidad de la farmacia y del propio sistema de distribución farmacéutica.

Y luego hemos ido desarrollando una serie de actividades vinculadas a nuestro compromiso global con la farmacia. Actividades como Cofares Directo vinculadas a la gestión y a la distribución de medicamentos. El conseguir mejorar la actividad de la farmacia desde el punto de vista del gasto, de crédito, como servicios de financiación, el FEDIFARMA, las tarjetas de fidelización, los servicios.